



Evocommerce[®] B2B Portal

Цифрова інфраструктура для автоматизації продажів
та швидкого росту оптової торгівлі

Оптова торгівля змінюється. Чи готовий до цього ваш бізнес?

Покупці вже звикли до цифрового сервісу та очікують такого ж рівня швидкості й зручності від своїх постачальників.



Конкуренція
переходить у digital



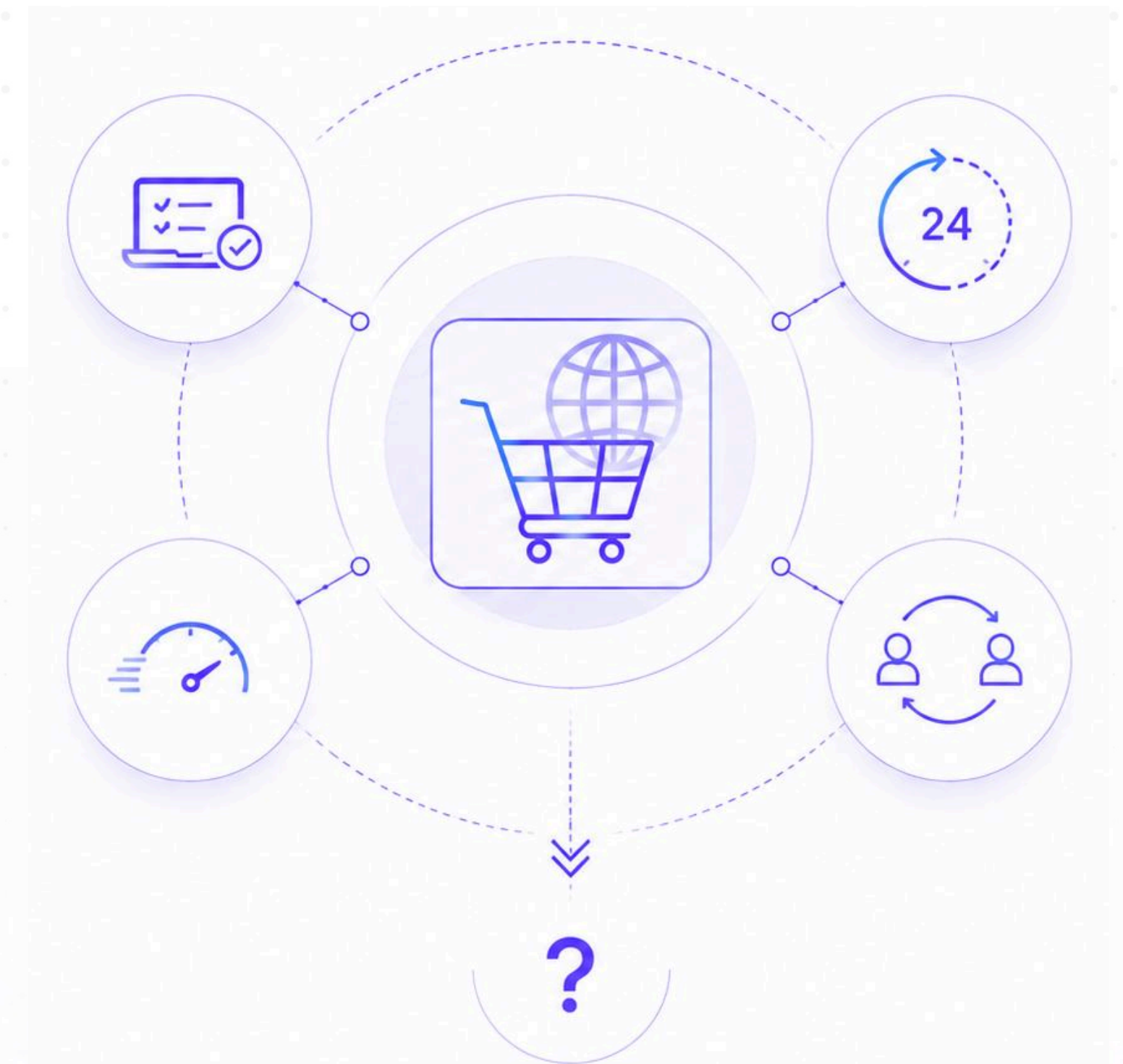
Швидкість впливає на
вибір постачальника



Покупці хочуть
працювати 24/7



Цифрові закупівлі
стають стандартом

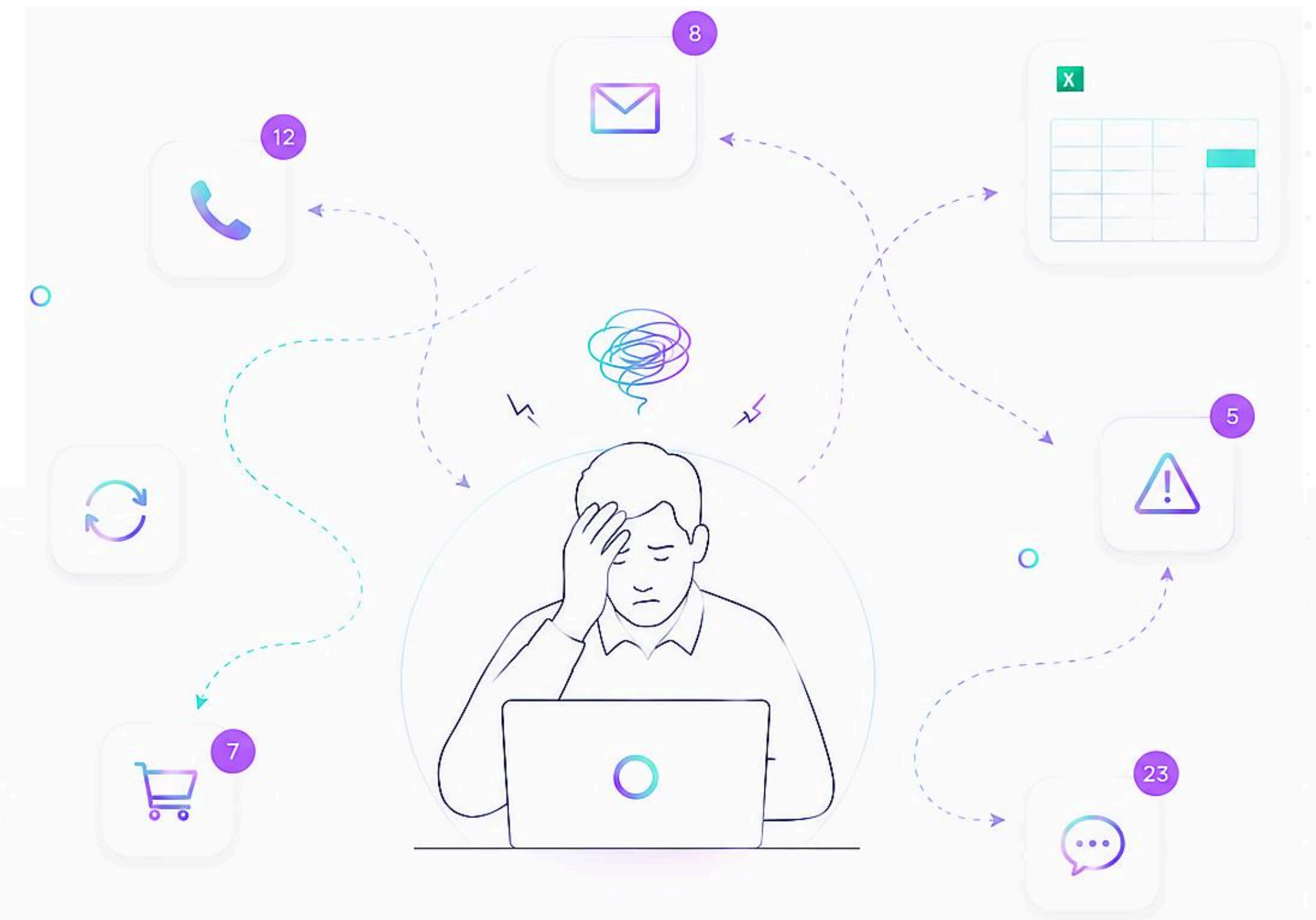


Якщо ринок змінився, то чому більшість
компаній досі працюють за старою моделлю?

Чому традиційна модель продажів більше не працює

Телефон, Excel та месенджери уповільнюють продажі та створюють залежність від людського фактору.

- ⚠ Ручна обробка замовлень
- ⚠ Постійні уточнення цін
- ⚠ Перевантажені менеджери
- ⚠ Складність масштабування
- ⚠ Помилки та втрати часу



Щоб усунути ці обмеження, бізнес переходить до автоматизованої моделі роботи.

Автоматизація оптової торгівлі — новий стандарт ринку

Автоматизація більше не є перевагою. Сьогодні це необхідна умова для розвитку та збереження конкурентоспроможності.



Швидкість обробки
замовлень



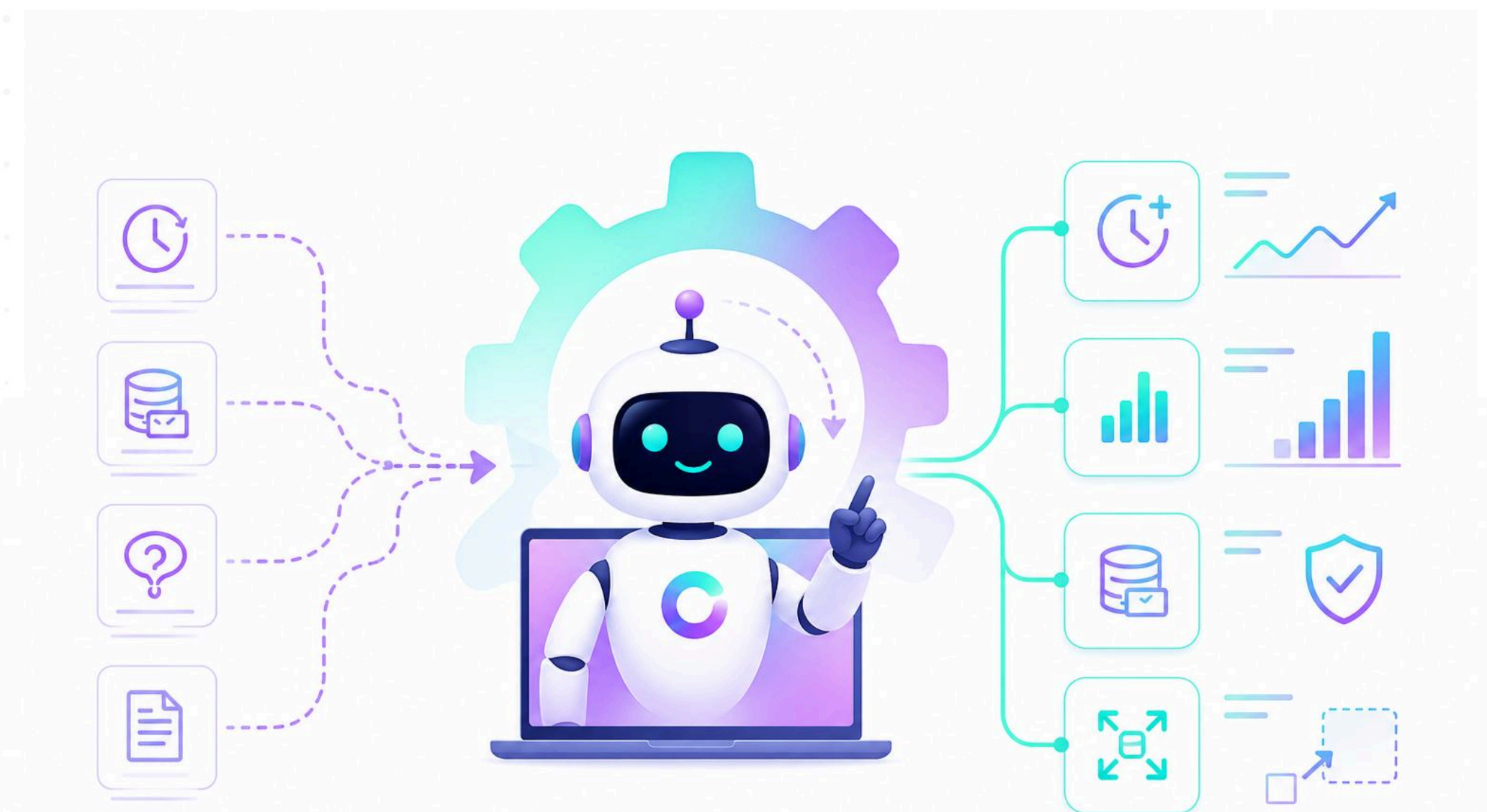
Прогнозованість
результатів



Контроль процесів



Масштабування
без хаосу



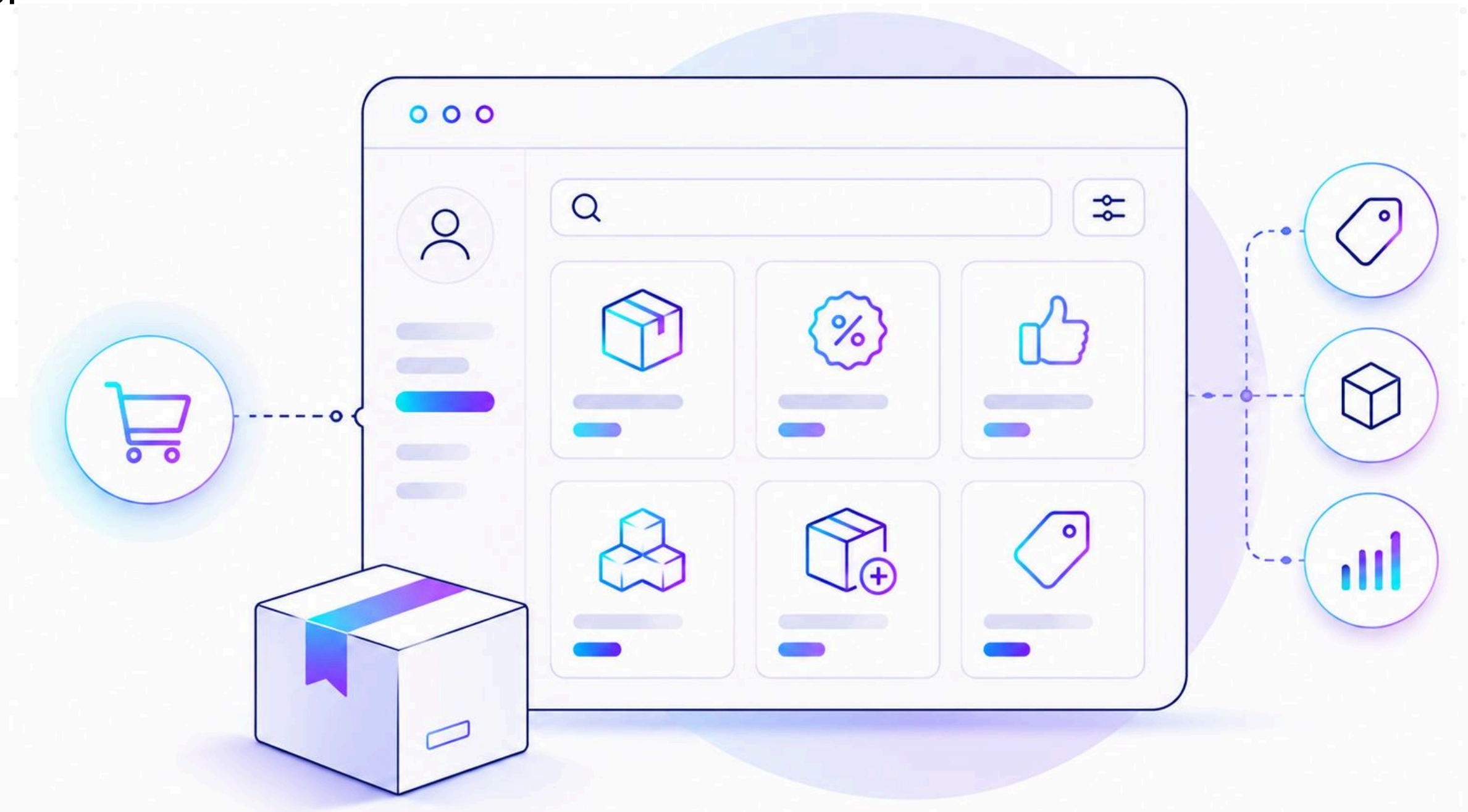
Основою автоматизації сучасного
оптового бізнесу є B2B портал.

Що таке сучасний B2B портал?

Сучасний B2B портал поєднує можливості оптового інтернет-магазину, спеціалізованої CMS та інтегрованої бізнес-інфраструктури для автоматизації продажів.

Можливості:

- ☒ Персональний асортимент
- ☒ Акційні товари
- ☒ Рекомендовані товари
- ☒ Комплекти
- ☒ Аналогічні товари
- ☒ Залишки онлайн
- ☒ Індивідуальні умови



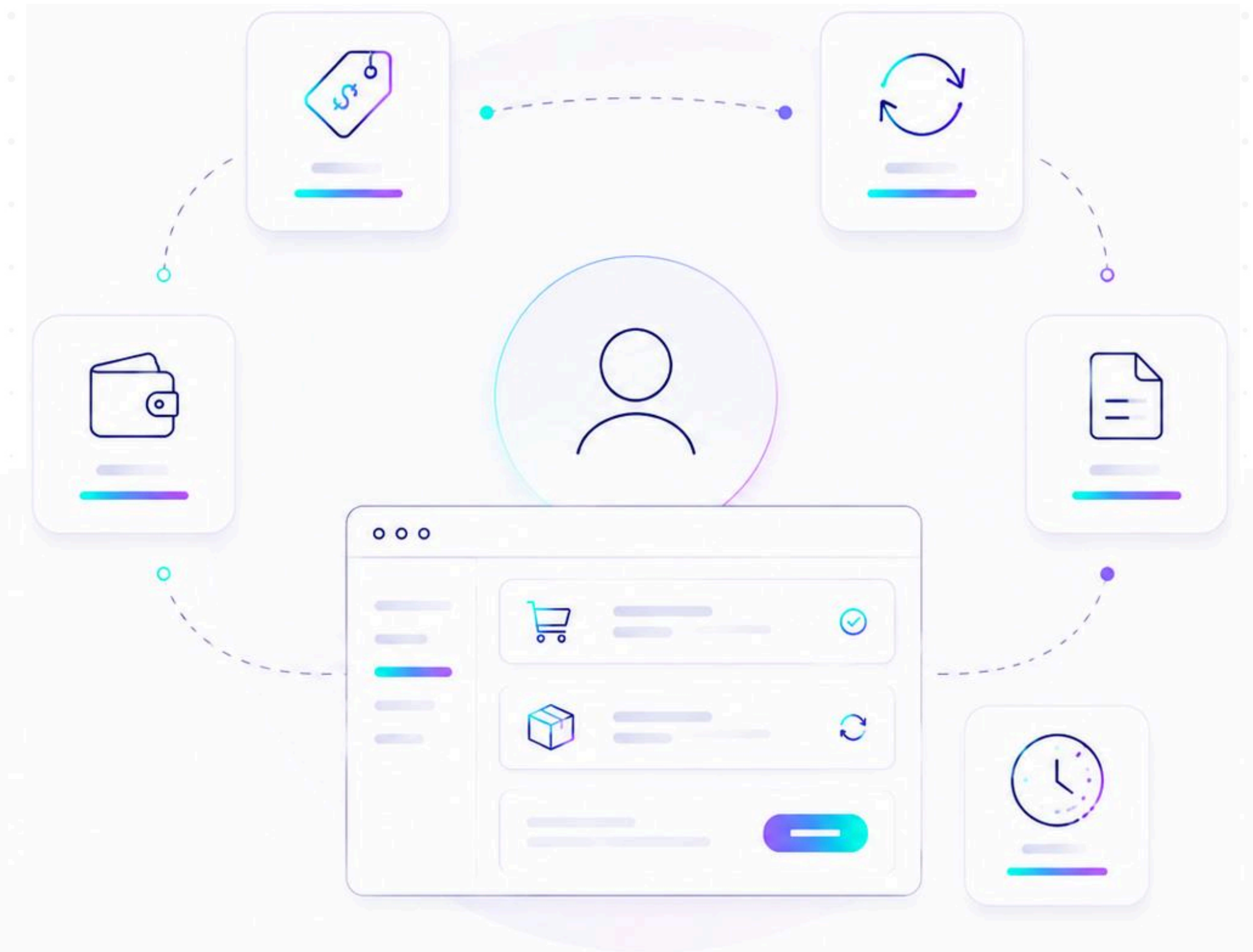
Головна цінність порталу починається з комфорту самого покупця.

Як B2B портал допомагає покупцю

Клієнт отримує швидкий доступ до всіх інструментів закупівель без необхідності звертатися до менеджера.

-  Персональні ціни
-  Документи онлайн
-  Швидке повторення замовлень
-  Робота 24/7
-  Контроль заборгованості

Коли покупцю зручно купувати, компанії стає простіше продавати.



Як B2B портал допомагає продавцю

Система бере на себе рутинні операції та дозволяє команді зосередитися на розвитку продажів.



Менше ручної роботи



Повний контроль



Менше помилок

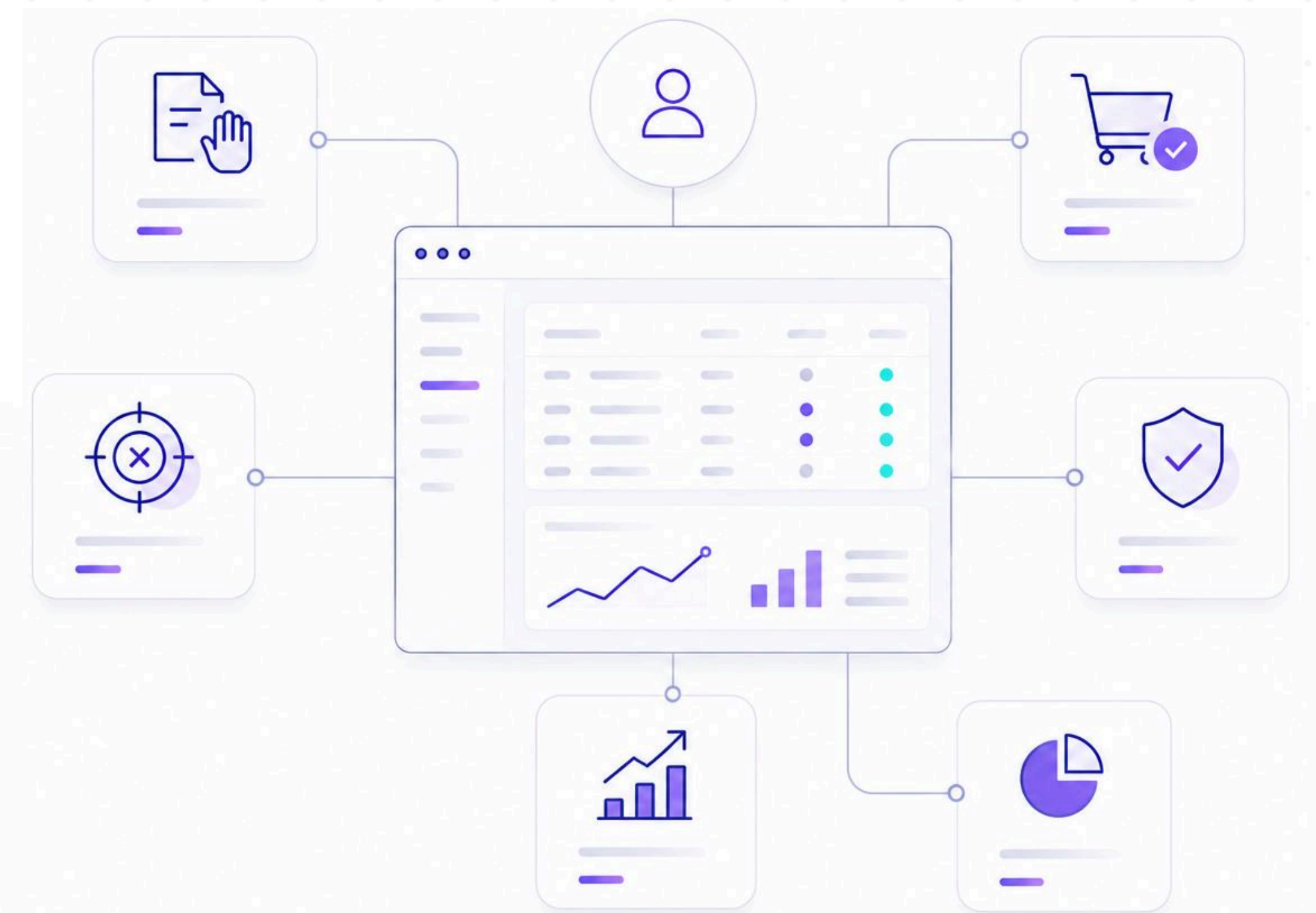


Аналітика в реальному часі



Більше замовлень

Максимальний ефект досягається тоді, коли портал працює разом з іншими системами компанії.



Автоматизація оптової торгівлі — новий рівень ефективності бізнесу

Автоматизація перетворює розрізнені процеси на єдину цифрову систему управління продажами.

Замовлення та продажі

Ціни та комерційні умови

Каталоги та асортимент

Склад та залишки

Документи та фінанси

Клієнти та персонал

Маркетинг та лояльність

Аналітика та управління



Автоматизуйте бізнес, щоб отримати повний контроль над
продажами, клієнтами та фінансовими показниками компанії.

Менше рутини та витрат на маркетинг

Маркетинговий двигун продажів. Залучайте нових дилерів автоматично

Можливості:

- ☒ Розсилки прайсів
- ☒ Знижки для різних груп клієнтів
- ☒ Google Shopping
- ☒ SEO + Google Ads
- ☒ Meta Ads
- ☒ Email - маркетинг
- ☒ Бонусні програми
- ☒ Персональні акції



Портал генерує нових клієнтів, щоб вони могли купувати товар напряму зі складу.

Контролюйте бізнес через власний B2B портал.



B2B портал надає власнику повний контроль над продажами компанії в режимі реального часу.



Повний контроль бізнесу з телефону



Ключові фінансові показники в одному місці



Продажі та замовлення в режимі реального часу



Прогнозований ріст обороту та прибутку



Швидке прийняття управлінських рішень



Аналітика для масштабування бізнесу



Контроль над процесами та фінансами дозволяє масштабуватись на закордонні ринки.

Виходьте на нові ринки без обмежень

B2B портал створює цифрову основу для розвитку міжнародних продажів та роботи з клієнтами в різних країнах світу.

 Мультимовність для міжнародних клієнтів

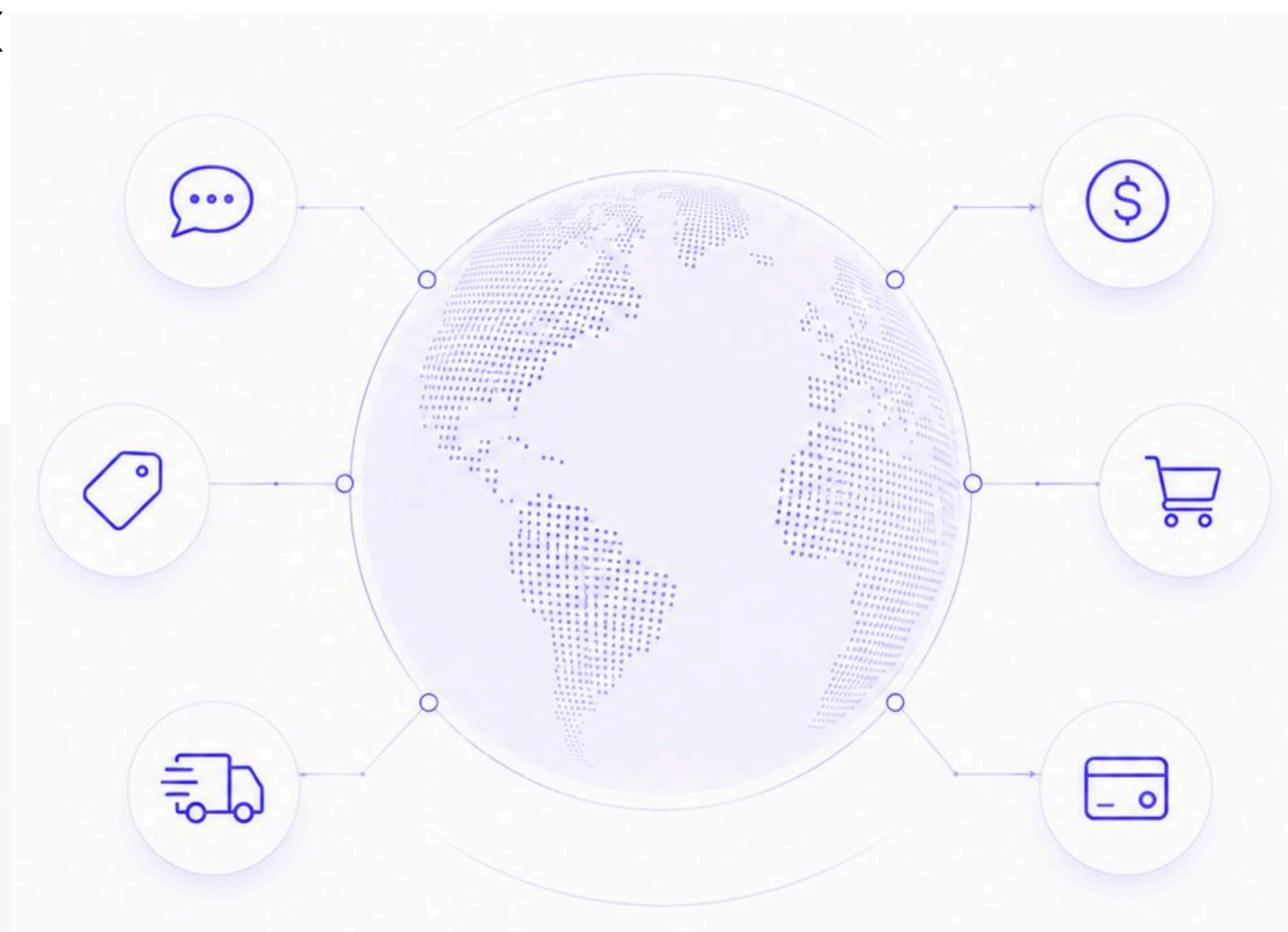
 Локальні ціни для різних ринків

 Мультивалютність для глобальної торгівлі

 Інтеграція з міжнародною логістикою

 Локальні каталоги та асортимент

 Сучасні міжнародні платіжні сервіси



І головне питання — кому належить ця цифрова інфраструктура?



Запустіть власний B2B-портал за 14–28 днів

 **EvoCommerce**.net

Evocommerce передає систему у власність, створюючи для компанії довгостроковий цифровий актив.

-  Безстрокова ліцензія
-  Передача у власність
-  Власні дані
-  Повний контроль
-  Власна база клієнтів



Спробуйте демонстраційну версію продукту, ще до встановлення порталу на свій сервер.



З повагою,

Команда
Evocommerce, LLC



+38 067 665-95-07



+38 050 557-03-73



@Evocommerce



office@evocommerce.net

Повна інформація про продукт <https://evocommerce.net/ua/>

[Замовити демоверсію](#)